

# niveau 3 en 4

## Verkoopteam leiden niveau 3 en 4



<b>Taal:</b>	Nederlands
<b>Uitgever:</b>	Edu'Actief
<b>ISBN:</b>	9789037231687
<b>Auteur:</b>	F. de Esch ; R. van Midde
<b>Verschenen:</b>	01-01-2016
<b>Genre:</b>	Naslagwerken & Woordenboeken



[niveau 3 en 4.pdf](#)

[niveau 3 en 4.epub](#)

Retail is een vakgebied dat volop in ontwikkeling is. Naast de opkomende webshops verandert het straatbeeld met de komst van pop-up stores. In Klantgericht.info staat de beroepspraktijk van de retail centraal. Door de indeling op basis van werkprocessen wordt een realistisch beeld gegeven van de toekomstige werkomgeving. De methode Klantgericht.info is in te zetten binnen de mbo-opleidingen Retail niveau 2, 3 en 4. Dit boek Verkoopteam leiden niveau 3 en 4 behandelt een deel van de vakkennis die nodig is voor het leidinggeven aan de werkzaamheden van de verschillende werkprocessen uit de kwalificatiedossiers Advies en leiding in de verkoop, Management retail en Ondernemerschap retail. Denk aan het plannen van personeel en werk en het werven en selecteren van medewerkers.